

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ТРАНСГРАНИЧНЫХ ФИНАНСОВЫХ КЛАСТЕРОВ²

Глобализация как неотъемлемая составляющая современной экономики влияет на политическую, экономическую, социальную и культурную сферы на общеевропейском, национальном и региональном уровнях [4, 5, 6], ускоряя движение капитала, информационных и человеческих ресурсов. Доступ к наиболее качественным технологиям имеют только конкурентоспособные субъекты хозяйствования. Мировой опыт показывает, что в условиях рыночной экономики кластерные образования – это наиболее эффективные, гибкие формы организации бизнеса, способные повышать конкуренцию предприятий и территорий [1, 2].

С учетом современной региональной направленности европейской политики и уникального географического расположения Украины (19 областей площадью около 77 % территории государства являются приграничными, из них 10 областей расположены в украинско-российском трансграничном пространстве) необходимо разработать концепцию региональной политики, составляющей которой должно стать трансграничное и региональное сотрудничество.

Для этого необходимо решить проблемы финансирования трансграничных проектов и повышения конкурентоспособности рынка финансовых услуг. Отсутствие у партнеров трансграничного сообщества возможности обеспечить совместное финансирование общих проектов замедляет темпы его развития. В Украине по периметру границы организованы 8 еврорегионов, которые могли бы играть роль институциональных образований, но страны ЕС больше вкладывают в развитие еврорегионов на западе Украины.

Одним из инструментов, позволяющим улучшить трансграничное сотрудничество на всех границах, являются кластеры и формирование финансовых инициатив их функционирования. На данном этапе главными источниками финансирования кластеров считаются государство и участники кластеров, но для более быстрого и эффективного развития необходимо привлечение (или формирование) новых финансовых «игроков». Поэтому актуальным является исследование процесса выявления трансграничных финансовых кластерных инициатив и разработка основ концепции их формирования.

По результатам реализации швейцарско-украинского проекта «Forza» кластер определен как территориально-отраслевое добровольное объединение самодостаточных юридических лиц, которые сохраняют свой автономный юридический статус, тесно сотрудничают с научными центрами, общественными организациями и органами местной власти с целью производства конкурентной продукции, предоставления услуг, защиты интересов, достижения общей и личной выгоды и создания условий для экономического развития региона³.

Трансграничное сотрудничество – это особая сфера внешнеэкономической, политической, экологической, культурно-образовательной и других видов международной деятельности. Оно осуществляется на региональном уровне, охватывая все формы этих видов деятельности, и отличается необходимостью и возможностями более активного их использова-

¹ Член правления Союза экономистов Украины (Харьковский национальный экономический университет ХНЭЦ), д-р экон. наук, профессор. E-mail: ufr2007@meta.ua

² Использованы данные фундаментального исследования на тему «Финансовые услуги в обеспечении становления кластерных инициатив трансграничного сотрудничества» (№ 0109U001221), проведенного научными сотрудниками ХНЭУ и Харьковского государственного университета строительства и архитектуры – ХГТУСА (руководитель – д-р экон. наук, профессор Н. Н. Внукова).

³ евнформація електронної сторінки КУА «Кінто» [Електрон. ресурс].– Режим доступу: www.kinto.com

ния; наличием границы и необходимостью ее обустройства; общим использованием естественных ресурсов и, соответственно, общим решением проблем экологической безопасности; более широким взаимным общением населения соседних государств, личными связями людей и повышенной нагрузкой на инфраструктуру¹

В 2004 г. принят базовый закон Украины «О трансграничном сотрудничестве»². Он определил еврорегион как организационную форму сотрудничества административно-территориальных единиц (регионов) европейских государств в соответствии с двух или многосторонними соглашениями о трансграничном сотрудничестве. Согласно словарю определений Европейского Союза³, еврорегион – это форма сотрудничества приграничных территорий соседних государств. Цель создания еврорегионов – укрепление добрососедских отношений, культурных и хозяйственных контактов, общие инвестиции, борьба с последствиями стихийных бедствий, охрана историко-культурного наследия.

Важнейшими правовыми документами, регулирующими сотрудничество в рамках еврорегионов, являются принятые Советом Европы Мадридская конвенция о приграничном сотрудничестве (1980) и Европейская хартия о местном самоуправлении (1985). В конце 2009 г. в Утрехте был принят Протокол №3 к Европейской рамочной конвенции о трансграничном сотрудничестве, который должен быть в ближайшее время ратифицирован в Украине.

Развитие малого и среднего предпринимательства в созданных на государственной границе еврорегионах является основной задачей Постановления Кабинета министров Украины № 1819 от 27 декабря 2006 г., которое утвердило Государственную программу развития трансграничного сотрудничества на 2007–2010 гг. Среди мероприятий по расширению трансграничного сотрудничества выделено развитие бизнес-сетей (кластеров), что симметрично отвечает и основным стратегическим задачам трансграничного сотрудничества Российской Федерации.

Центр трансграничного сотрудничества еврорегиона «Слобожанщина» (Харьковская и Белгородская обл.) совместно с представительством Государственного комитета Украины по вопросам регуляторной политики и предпринимательства в Харьковской области и ОАО «Харьковский региональный фонд поддержки предпринимательства» провели в Харькове в начале 2007 г. первый круглый стол «Кластерные инициативы еврорегиона «Слобожанщина»⁴, на который были приглашены представители Белгородской области России. 7 мая 2007 г. представители еврорегиона «Слобожанщина» участвовали в круглом столе «Кредитно-финансовые механизмы малого бизнеса Белгородской области» в Белгороде, где ведущие банки представляли программы поддержки малого бизнеса. 25 мая 2007 г. в ХГТУСА состоялся круглый стол «Строительный кластер еврорегиона «Слобожанщина» – форма сотрудничества строительных компаний Белгородской и Харьковской областей», который стал основой подписания базового соглашения о создании трансграничного строительного кластера на Белгородском строительном форуме 9 августа 2007 г.

В 2008 г. состоялись 1-я и 2-я Международные научно-практические конференции еврорегиона «Слобожанщина», на которых рассматривался широкий круг вопросов транс-

¹ Інформація офіційного сайту Національного банку України [Електрон. ресурс].– Режим доступу: <http://www.bank.gov.ua>.

² Про схвалення Стратегічних напрямів та завдань щодо залучення міжнародної технічної допомоги і співробітництва з міжнародними фінансовими організаціями на 2009–2012 роки: Розпорядження Кабінету Міністрів України від 3 вересня 2009 р. № 1156-р [Електронний ресурс] // Режим доступу: <http://www.nau.kiev.ua/index>.

³ Глосарій термінів Європейського Союзу [Електрон. ресурс]. – Режим доступу : <http://europa.dovidka.com.ua>.

⁴ Подробнее см.: Внукова, Н. Услуги банков как обеспечение кластерных инициатив трансграничного сотрудничества / Н. Внукова // Банкир. – 2007. – № 1. – С. 56.

граничного сотрудничества. На одном из форумов в Белгороде подписан трансграничный туристический кластер с участием ХНЭУ. Участники всех встреч отметили начало нового этапа кооперации, особенно в развитии бизнес-сетей, что соответствует Государственной программе, которая сопровождает реализацию общих украинско-российских проектов, базирующихся на концепции государственно-частного партнерства, побратимских отношениях между территориями разных государств.

Актуальность украинско-российского сотрудничества подтверждает Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г.¹, где запланировано международное сотрудничество в культурной, научной, космической сферах, а также торгово-экономическое, военно-техническое и другие виды сотрудничества.

Стратегия социально-экономического развития Белгородской области на период до 2025 г.² подтверждает важность сотрудничества с Харьковской областью Украины и делает акцент на создание кластеров как зон экономического развития. Однако сегодня уделяется недостаточно внимания исследованию методов формирования и определения приоритетных кластерных инициатив региона. Некоторые ученые выделяют также проблему финансирования кластеров.

Создание кластеров, построенных на региональной специализации, способствовало конкурентоспособности Европы. По данным исследований, как правило, наиболее эффективны кластеры, имеющие наибольшее количество индустрий в своем составе или связей с разными учреждениями. Примером сильных международных кластеров являются сети Лондона. Перечень их видов деятельности включает предоставление финансовых и деловых услуг, изготовление одежды, туризм, рекламу и музыкальную индустрию, фармацевтику/биотехнологию, прикладные научные исследования и разработки, компьютерные услуги и предоставление программного обеспечения. Наиболее мощный в Великобритании кластер построен на предоставлении финансовых услуг [10].

Применение механизмов адаптации модели кластеров к трансграничному сотрудничеству Украины позволит создать условия для продуктивного развития секторов власти, бизнеса и рыночной инфраструктуры³, а мировой опыт и процессы глобализации ускорят эти процессы.

В Европе теоретические основы создания кластеров были сформированы в первой половине XX столетия. Первые кластеры появились в Великобритании во время Великой депрессии 1929–1933 гг. и в Италии после 1970-х гг. С середины 1980-х гг. все страны Европейского Союза начали формировать региональную политику, направленную на повышение конкурентоспособности на национальном и общеевропейском уровне.

Основой Лондонского финансового кластера являются фондовые биржи и внебиржевая торговля (ВБТ); развивается электронная торговля. В кластер входят многие учебные школы и университеты, такие как Лондонская школа экономики и Оксфорд. Кластер включает все виды финансовой деятельности (посредничество, консалтинг, менеджмент и пр.), которые поддерживаются сильной инфраструктурой. В кластере заняты свыше 1 млн специалистов, им произведено почти 10% ВВП страны. Кластер является одним из ведущих мировых страховых рынков, он получает почти 10% премий общемирового уровня. Также кластер имеет третий наибольший фондовый рынок.

¹ Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г.: распоряжение Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662-р [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.scrf.gov.ru>

² Подробнее см.: Внукова, Н. М. Перспективи розвитку фінансових послуг в кластерних ініціативах транскордонного співробітництва євро регіонів / Н. М. Внукова // Проблеми розвитку ринку фінансових послуг в Україні: матеріали Всеукраїнської наук. прак. конференції (Харків, 15–16 листопада 2007 р.). – Х.: ХТУБА, 2007. – С. 8–17.103

³ Подробнее см.: Внукова, Н. М. Кластерні ініціативи транскордонного співробітництва у забезпеченні конкурентоспроможності євро регіонів / Н. М. Внукова // Перспективи становлення конкурентоспроможної регіональної економіки. – К.: ВД «ОРАТТА», 2007. – С.26–28.

В настоящее время один из главных рисков инвестирования и оценки кластерных инициатив несут венчурные компании. Если кластер уже сформирован, начинается создание новых предприятий, развитие технологий и поиск новых рыночных потребностей. На этом этапе финансовые компании должны обеспечить финансирование, которое будет поддерживать начальные стадии развития, координировать создание специальных фондов.

Финансовые учреждения (банки, страховые компании, негосударственные пенсионные фонды, венчурные компании, инвестиционные фонды и др.) имеют свои собственные цели и способы их реализации, но для формирования общей стратегии развития территорий в долгосрочном периоде они привлекаются к участию в кластерных инициативах.

В 2007 г. на территории ЕС было зарегистрировано 154 региональных кластера. Лидирующие позиции в осуществлении современной кластерной региональной политики в ЕС занимают Будапешт, Варшава и Прага. Выделяют 7 наиболее крупных кластеров ЕС, которые отличаются уровнем занятости: пищевая промышленность, строительство, транспортирование и логистика, финансовые услуги, гостиничный бизнес и туризм, производство металла и конструкций, оснащение и сервис. В этих семи кластерах занято почти 50% населения стран ЕС. Количество рабочих мест с каждым годом возрастает, а географическая близость экономически связанных регионов помогает создать конкурентную экономику, увеличить уровень производительности и инноваций. В Европе кластеры формируются в зависимости от специализации, они могут находиться как внутри страны, так и за ее пределами. Как видно из табл. 1, кластерные объединения ЕС достигли высокого уровня экономического развития [13]. В разных частях Европы развиваются разные кластеры, однако, для трансграничного сотрудничества Харьков – Белгород интересен финансовый кластер. Для выявления перспектив такого объединения проведен SWOT-анализ, а возможности и угрозы проанализированы на основе метода анализа иерархий. Отметим, что положительных моментов значительно больше, чем отрицательных, а наибольшую угрозу представляет нежелание финансовых учреждений объединяться.

Таблица 1

Распределение стран по уровню кластерного развития

Ранг стран среди 75 государств Европы по конкурентоспособности Кластеров	Ранг по уровню государственного развития кластеров	Общий кластерный ранг	Общий ранг по развитию сферы бизнеса	Общий ранг по микроэкономическому развитию
Финляндия	4	7	2	2
Объединенное Королевство	5	5	3	3
Германия	7	3	4	4
Швеция	9	14	8	6
Нидерланды	14	10	10	7
Дания	22	21	9	8
Австрия	16	11	12	12
Бельгия	25	16	15	13
Франция	21	13	21	15
Ирландия	10	26	22	20
Италия	1	4	24	24
Испания	30	18	25	25
Португалия	32	38	32	36
Средний показатель конкурентоспособности ЕС	19	17	16	16

Средневзвешенный показатель конкурентоспособности ЕС	14	11	13	12
--	----	----	----	----

Исследователями Стокгольмского Центра стратегии и конкурентоспособности отмечено, что в странах с переходной экономикой органы власти занимают более пассивную позицию относительно развития кластеров, чем в развитых странах [12].

Анализ опыта реализации кластеров в Украине показал, что существенным недостатком является отсутствие современных технологий финансового обеспечения их деятельности, в особенности это касается трансграничного сотрудничества, требующего новых решений в условиях глобализации. Возникает проблема выбора модели применения финансовых услуг в обеспечении становления кластерных инициатив: выполнение инфраструктурных функций или создание самостоятельного мегакластера финансовых услуг¹. Для решения поставленной задачи использован метод анализа иерархий (МАИ), предложенный американским системным аналитиком Т. Саати [9]. Метод позволяет на основе квалифицированных экспертных оценок попарного сравнения осуществить выбор сценария технологического предвидения возможного и желательного состояния рассматриваемой организационной системы и наиболее вероятного вида кластерного образования. На базе этого метода А. А. Ягольницким была разработана иерархическая модель логически возможного создания трансграничного финансового кластера на примере еврорегиона «Слобожанщина» (см. рисунок). Результаты ее оценки представлены в табл. 2.

Таблица 2

Реализация логически-возможного сценария трансграничного финансового кластера еврорегиона "Слобожанщина" на основе МАИ

Сценарий	Вероятность реализации, %
Банковский кластер	8,1
Кластер: банки и высшие учебные заведения	35,5
Кластер: банки и финансовые учреждения	19,9
Мегакластер: банки, финансовые учреждения и высшие учебные заведения	36,6

Использованы сценарии развития региональной политики Украины, которые выступают элементами модели первого уровня, из исследований Министерства регионального развития и строительства Украины в сотрудничестве с экспертами Центра исследований вопросов регионального и местного развития и содействия административной реформе, Института гражданского общества, Академии муниципального управления, Всеукраинской ассоциации магистров государственного управления, национальных ассоциаций органов местного самоуправления [8, 11].

Исходя из видения формирования трансграничного финансового кластера, сформированного по итогам публичного обсуждения на круглом столе «Перспективы развития рынка финансовых услуг Еврорегиона «Слобожанщина», определен состав сценариев по направлениям *банковский кластер, кластер банки и вузы, кластер банки и финансовые учреждения, мегакластер банки, финансовые учреждения и вузы*. Для разработки сценариев использовались результаты экспертизы относительно их влияния на социально-экономическое развитие региона с учетом его приграничного положения.

Эксперты отдали предпочтение (см. табл. 2) сценариям «Мегакластер *банки, финансовые учреждения и вузы*» (36,6 %) и «Кластер *банки и вузы*» (35,5 %), что подчеркивает важность участия вузов в формировании трансграничного финансового кластера. Такое объ

¹ Подробнее см.: Внукова, Н. М. Перспективи розвитку фінансових послуг в кластерних ініціативах транскордонного співробітництва єврорегіонів / Н. М. Внукова // Проблеми розвитку кластеру ринку фінансових послуг в Україні: матеріали Всеукраїнської наук. прак. конференції, (Харків, 15–16 листопада 2007 р.). – Х.:ХТУБА, 2007. – С. 8–17

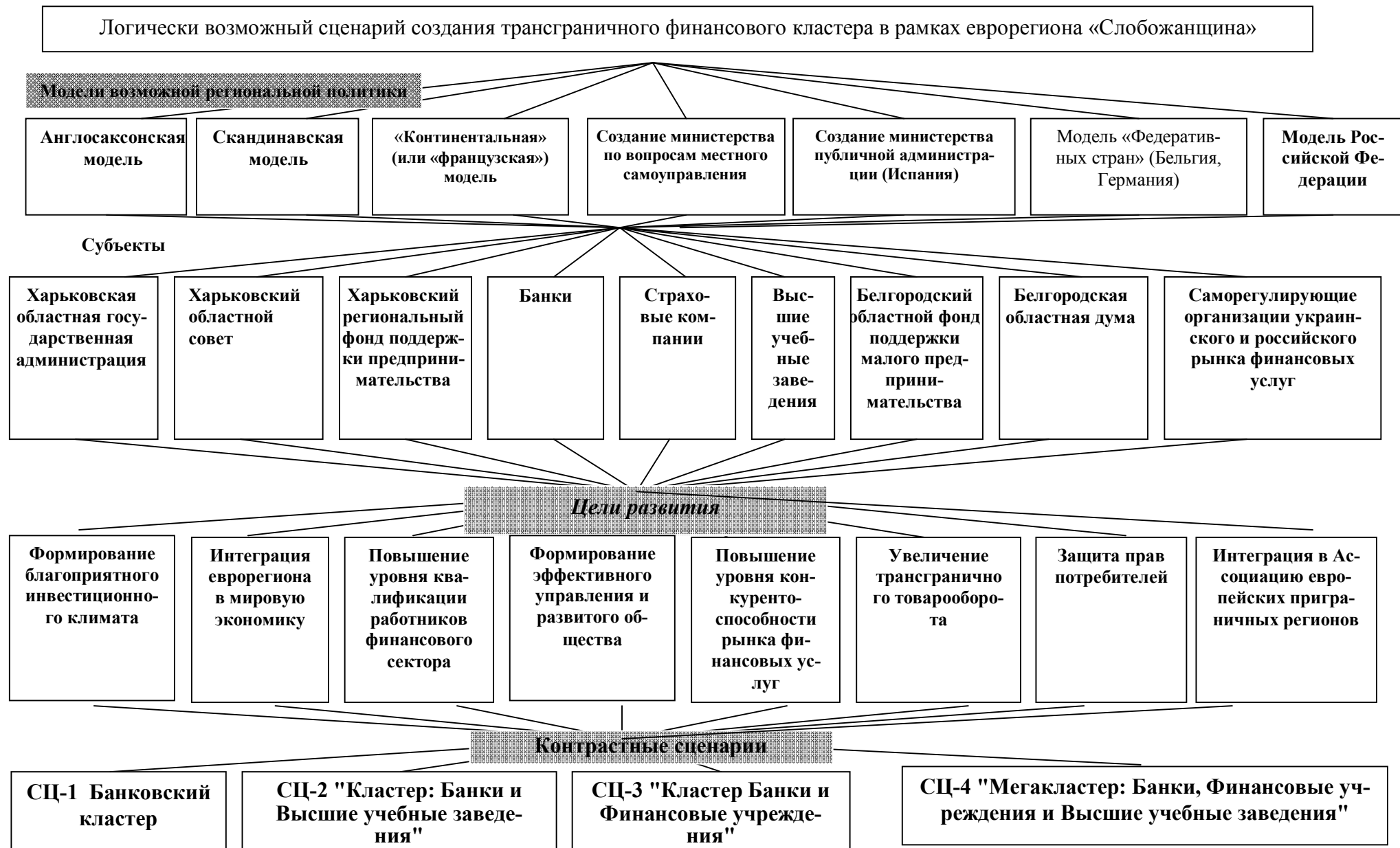


Рис.1. Выбор логически возможного сценария создания трансграничного финансового кластера Еврорегиона

единение естественно, потому что Харьковский регион является научно-учебным центром Украины и имеет развитую банковскую систему. Выбор мотивирован также доверием к вузам, которые создают основу отношений в кластере.

В целом, на этапе первичной реализации кластерных инициатив на территории Украины финансовые услуги выполняют обслуживающую роль в формировании кластера реального сектора экономики. При увеличении количества и масштабов кластерных структур на определенной территории происходит концентрация и диверсификация финансовых услуг, и финансовые учреждения (участники разных кластеров) могут сформировать ядро финансового мегакластера. Последний будет выступать катализатором образования новых и реорганизации существующих кластерных формирований, а также регулировать стоимость капитала и объемы производства продукции.

Мегакластер – это совокупность кластеров (базовых и инфраструктурных), которые относятся к разным секторам экономики и используют общую инфраструктуру, научно-исследовательскую базу, систему взаимодействия с финансовыми институтами, согласованную и взаимовыгодную стратегию развития. Современные мегакластеры, в состав которых входят и финансовые, постепенно превращаются в мощные информационно-аналитические и организационно-управленческие комплексы со значительным кредитным потенциалом.

Создание финансового мегакластера будет содействовать развитию отдельной территории и экономики государства в целом за счет повышения эффективности трансграничных экономических отношений. Однако процесс его формирования во многом зависит от экономического климата еврорегиона в целом и государственной региональной политики. Поэтому первоочередной задачей является формирование стратегии развития еврорегиона на базе поддержки и развития кластерных инициатив. Таким образом, кластерный подход как альтернатива традиционному – отраслевому является оптимальным для конкурентного развития самого кластера и того региона, на территории которого этот кластер находится.

В целях развития украинско-российского экономического сотрудничества начала действовать Подкомиссия межрегионального и приграничного сотрудничества по вопросам экономического сотрудничества Украинско-Российской межправительственной комиссии, первое заседание которой состоялось 26 февраля 2009 г. в Харькове.

Формирование современной финансовой системы, отвечающей международным стандартам и положительно влияющей на все сектора экономики региона, увеличит поступления в бюджет, улучшит бизнес-инфраструктуру, благополучие и условия проживания в регионе.

Список литературы

1. Войнаренко, М. П. Кластерные модели объединения предприятий в Украине / М. П. Войнаренко // Экономическое возрождение России. – 2007. – № 2(12). – С. 75–86.
2. Войнаренко, М. П. Кластерные модели объединения предприятий в Украине / М. П. Войнаренко // Экономическое возрождение России. – 2007. – № 4(14). – С. 68–82.
3. Гальперин, В. М. Микроэкономика: в 2 т. / В. М. Гальперин, С. М. Игнатьев, В. И. Моргунов. – СПб.: Экономическая школа, 2000. – Т. 1. – 349 с.
4. Георгиев, Р. Развитие инновационных сетей и альянсов в условиях глобализации / Р. Георгиев // Экономическое возрождение России. – 2007. – № 1(11). – С. 8–11.
5. Евстратьев, С. Ф. Структуризация проблем развития стран в условиях глобализации мировой экономики / С. Ф. Евстратьев // Экономическое возрождение России. – 2009. – № 2(20). – С. 82–85.
6. Зверева, Е. В. Интеграционные процессы и обеспечение прав потребителей в Украине / Е. В. Зверева // Экономическое возрождение России. – 2008. – № 1(15). – С. 71–79.
7. Иванов, Ю. Б. Теоретичні підходи до розробки класифікацій кластерних структур // Ю. Б. Иванов, О. В. Анненкова. [Електрон. ресурс]. – Режим доступу: http://www.nbuv.gov.ua/portal/natural/vnulp/Ekonomika/2009_640/14.pdf
8. Нова державна регіональна політика в Україні / [Під заг. ред. доктора наук з питань державного управління, професора В. С. Куйбіди]. – Київ: Крамар, 2009. – 232 с.